

## MIT IHRER KARRIERE KARRIEREN BEWEGEN

Sie suchen nach einer spannenden beruflichen Herausforderung? Starten Sie beim weltweiten Marktführer im Specialist Recruitment. Hays besetzt offene Projekte und Positionen bei über 800 Topadressen der Wirtschaft mit hochrangigen Experten. Tendenz: stark steigend. Für unser dynamisches Wachstum suchen wir neue Talente, die innerhalb unseres Unternehmens Karriere machen wollen. Wir bieten Ihnen anspruchsvolle Aufgaben, die schnelle Übernahme von Verantwortung und exzellente Perspektiven.

Zur Verstärkung unserer internen Organisation suchen wir schnellstmöglich im Bereich Key Account Management Sie als

## MANAGER OF CANDIDATE RELATIONS (M/W)

**Standorte: Berlin, Dortmund, Düsseldorf, Frankfurt, Hamburg, Stuttgart, Köln, Mannheim, München oder Nürnberg**

### Ihre Aufgaben:

- In einer Schnittstellenfunktion zu unseren Key Account Managern besetzen Sie offene Projekte und Positionen bei unseren Kunden
- Sie rekrutieren aus unserem ständig wachsenden Experten-Pool den passenden Spezialisten auf die vom Key Account Manager akquirierten Positionen
- Die fachliche und persönliche Eignung der Experten für unsere Kunden sichern Sie durch eine qualifizierte Vorauswahl bestehend aus Screening der Unterlagen und Interviews mit den Spezialisten.
- Durch aktives Beziehungsmanagement antizipieren Sie zukünftige Bedarfe und stellen für den Kunden die optimale und reibungslose Besetzung sicher
- Als Manager of Candidate Relations sind Sie kompetenter Ansprechpartner für unsere Spezialisten im gesamten Rekrutierungsprozess und darüber hinaus
- Vergütungs- und Vertragsverhandlungen mit unseren Experten sind ebenso Teil der Aufgabe

### Ihre Qualifikationen:

- Sie haben eine abgeschlossene Berufsausbildung oder einen Hochschulabschluss in einem wirtschaftsnahen Studienfach oder in einem anderen Studiengang
- Sie suchen einen Einstieg in den Bereichen Rekrutierung, Personal oder Bewerbermanagement und wollen diesen serviceorientiert in einem innovativen Umfeld ausfüllen
- Ihren ausgeprägten Leistungs- und Erfolgswillen bringen Sie unternehmerisch denkend mit dem Ziel, Unternehmenswachstum zu generieren auch in Teamarbeiten ein
- Insgesamt überzeugen Sie mit Selbstbewusstsein, diplomatischem Geschick und Kommunikationstalent durch Ihre dynamische und professionelle Wirkung

Wir bieten Ihnen eine hoch anspruchsvolle Tätigkeit mit Handlungs- und Gestaltungsspielraum von Anfang an. Die umfangreiche Einarbeitung erleichtert Ihnen die Integration und vermittelt Ihnen das notwendige Know-how für eine erfolgreiche Tätigkeit. So finden Sie innerhalb unserer offenen und dynamischen Strukturen begleitet durch kontinuierliche Weiterbildung die besten Voraussetzungen für Ihre Karriere bei einem weltweiten Marktführer. Ihr erster Schritt ist nun Ihre Bewerbung.

Wir freuen uns auf Sie!

**HIER BEWERBEN** ▶

Hays  
Internal Recruiting Deutschland, Österreich und Schweiz  
Willy-Brandt-Platz 1-3  
68161 Mannheim  
Deutschland

Tel.: 0800-4636 4297  
E-Mail: [start@hayscareer.net](mailto:start@hayscareer.net)  
[hayscareer.net](http://hayscareer.net)



ACCOUNTANCY & TAX/CONSTRUCTION CONTACT CENTERS/EDUCATION/ENGINEERING/LEGAL SAFETY/POLICY SERVICES & HUMAN RESOURCES/LOGISTICS/FACILITIES MANAGEMENT/PHARMACEUTICAL SERVICES/SOCIAL CARE/SALES & MARKETING/ENERGY/OFFICE SUPPORT/RESPONSE MANAGEMENT/HEALTHCARE/OIL & GAS/ARCHITECTURE/ASSESSMENT & DEVELOPMENT/PUBLIC SERVICES/ACCOUNTANCY & FINANCE/EDUCATION/PHARMACEUTICALS/CONSTRUCTION & PROPERTY/RESOURCE MANAGEMENT/MANUFACTURING & OPERATIONS/RETAIL/INFORMATION TECHNOLOGY/SALES & MARKETING/BANKING/INSURANCE/PUBLIC SERVICES/RESOURCES & MANAGEMENT/TELECOMS/HUMAN RESOURCES/PHARMACEUTICALS/HEALTHCARE/AR PROUREMENT/H